



SELLWERK

Wir leben Mittelstand.

**Starte
jetzt
mit uns!**

Bewirb dich direkt bei
#teamsellwerk



Wir suchen dich für Düsseldorf als

KUNDENBERATER (M/W/D)

VERTRIEBSINNENDIENST Schwerpunkt Online Marketing

SELLWERK begleitet bundesweit Unternehmen in die Digitalisierung.

Regional verwurzelt und national tätig sind wir der Partner für verkaufsstarke Marketinglösungen und damit eines der führenden Unternehmen im Bereich des Onlinemarketings.

An unserem **Standort Düsseldorf** bieten wir erfolgreiche Lösungen zur Darstellung auf den wichtigsten Suchportalen sowie zur digitalen Reichweitensteigerung. Wir arbeiten mit modernsten Technologien und haben schnell umsetzbare und verkaufsstarke Marketinglösungen wie die Erstellung professioneller Websites, Google Ads-Kampagnen, Social Media Advertising, die Produktion von Imagefilmen, uvm. im Portfolio. Als langjähriger Google Partner profitieren unsere Kunden von unserer direkten Zusammenarbeit mit Google. Die Basis für diesen Erfolg liegt auch in unserer Werbeerfahrung in den Verzeichnismedien Das Telefonbuch, Gelbe Seiten und Das Örtliche.

Verkaufen ist Leidenschaft!

Wenn du beruflich nach mehr Wertschätzung suchst und gerne kreativ mit einem tollen Team arbeitest dann nutze deine Chance und bewirb dich jetzt als **Kundenberater im Vertriebsinnendienst (m/w/d)**!

Welche Aufgaben erwarten dich in der telefonischen Beratung unserer Unternehmenskunden (B2B)?

Du...

- › bist das Bindeglied zu unseren Kunden und ermittelst ihre Zufriedenheit
- › bietest maßgeschneiderte Online Marketing Lösungen und gewinnst Kunden zurück
- › machst unsere Kunden mit Cross- und Upselling im Internet noch präsenter

Als Teil unseres Vertriebsteams stimmst du dich zu verschiedenen Kundenthemen mit anderen Fachbereichen ab, z. B. unseren Online-Marketing Teams, Kundenservice, Buchhaltung und anderen Fachabteilungen.

Was macht dich, auch mit Quereinstieg, erfolgreich?

Du...

- › hast eine erfolgreich abgeschlossene Ausbildung im kaufmännischen Bereich oder eine vergleichbare Berufsausbildung im Online Marketing und idealerweise bereits Vertriebserfahrungen in der telefonischen Kundenbetreuung gesammelt
- › telefonierst gerne und bist dabei freundlich, ruhig und lösungsorientiert
- › hast Spaß an wechselnden Aufgaben für verschiedene Kundenanliegen
- › arbeitest gerne im Team und besitzt hohe Qualitätsansprüche und einen ausgeprägten Erfolgswillen
- › bist online affin und fit am PC (SAP- und CRM Kenntnisse sind von Vorteil)

Warum du dich bei SELLWERK wohlfühlen wirst?

Weil bei uns der Mensch im Mittelpunkt steht – Wir wissen, dass ohne unsere Mitarbeitenden nichts läuft. Uns ist daher wichtig:

- › Ein attraktives Grundgehalt, das du durch deine vertriebliche Erfolge in die Höhe schrauben kannst
- › 30 Tage Urlaub, ein Firmenticket für den ÖPNV, Bezuschussung betrieblicher Altersvorsorge, Vermögenswirksame Leistungen, Urlaubs- und Weihnachtsgeld
- › Eine professionelle Startschulung sowie berufliche Weiterentwicklung durch interne und externe Schulungsmöglichkeiten
- › Eine ausgewogene Work-Life-Balance durch die Möglichkeit eines flexiblen Arbeitsmodells, das sowohl die Präsenz im Büro als auch mobiles Arbeiten einschließt.
- › Ein kollegiales Miteinander auf Augenhöhe ist im #teamsellwerk selbstverständlich
- › Freiraum für das Entwickeln und Umsetzen eigener Ideen
- › Weitere Benefits wie vergünstigte Mitarbeiterangebote, Erholungsurlaub in einer Firmenferienwohnung mit jährlich neuen Urlaubsregionen, Geld-Prämien für unser Mitarbeiterempfehlungsprogramm und vieles mehr

Haben wir dein Interesse geweckt?

Zum ersten Kennenlernen genügt uns dein Lebenslauf. Denn welche Motivation dich antreibt, wollen wir gern im persönlichen Gespräch erfahren!

Jetzt bewerben!



Nicole Ackermann

bewerbung.dus@sellwerk.de
www.sellwerk-düsseldorf.de/karriere

0211 77 73 -227

www.sellwerk-düsseldorf.de